

Kontakt

Prof. Dr.-Ing. Jörg Niemann

Oberkasseler Str. 126
40545 Düsseldorf
Deutschland

<http://www.steinbeis.de/su/1715>

Ansprechpartner

Regionen außerhalb BW & RP

Dominik Ammann

Olgastraße 95 - 101
89073 Ulm

Tel.: 0731 173-310
ammann@ulm.ihk.de

Top-Wissenschaft.de

Unternehmen trifft Wissenschaft
Ein Angebot der Industrie- und
Handelskammern in Baden-
Württemberg und Rheinland-Pfalz

Top  **Wissenschaft**
suchen und finden

STEINBEIS-BERATUNGSZENTRUM LIFECYCLE SERVICES

Für erfolgreichen Wissens- und Technologietransfer braucht es eine besondere Struktur. Wir setzen auf Dezentralität und unternehmerische Initiative.

Steinbeis verfügt über ein Netzwerk von Experten, die Kunden und Partner bei der Bewältigung von strategischen Herausforderungen oder ihrer täglichen Arbeit unterstützen und das dafür benötigte Know-how bereitstellen.

Dabei ist Steinbeis eng verzahnt mit Forschungseinrichtungen, Universitäten und Hochschulen. Sie haben es sich zum Ziel gesetzt, Forschungsergebnisse auch in die wirtschaftlich anerkannte Anwendung zu bringen.

Eine besondere Form der Nutzenstiftung stellt der Austausch über Aus- und Weiterbildungsprogramme durch Steinbeis-Experten dar (siehe auch: <https://www.steinbeis.de/de/steinbeis/ueber-steinbeis/philosophie.html>).

FORSCHUNGSSCHWERPUNKT / KNOW-HOW

Konzeption von Serviceleistungen und
Nutzenargumentationen Kalkulation Lebenszykluskosten
Produktionsoptimierung mit Methoden des Lean
Management Praxisschulung Servicemanagement
Praxisschulung Lebenszykluskosten Praxisschulung Lean
Management

ANGEBOTE

Entwicklung von Serviceprodukten Entwicklung von
Servicekonzepten Life Cycle Cost Analysen Lean
Management Methoden zur Produktionsoptimierung

PROJEKTBEISPIELE

- Entwicklung und Produktisierung eines Werkzeugs zur Messung des IT Security Levels (IT Cyber Security Fingerprint) von Kundenanlagen
- PLM mit Fokus auf Life Cycle Cost Optimierung für Investitionsgüter
- Entwicklung und Produktisierung von Life Cycle Serviceverträge im Bereich Prozessleittechnik
- Neustrukturierung des Serviceportfolios eines Unternehmens aus der Elektroindustrie
- Entwicklung und Produktisierung eines strukturierten Vertriebstools zur strategischen Kundenberatung und langfristigen Servicevertragsbindung
- Praxisschulung in Methoden des Lean Managements (Methoden: Wertstromdesign, SMED, Kanban, Lean Office)