

STEINBEIS-BERATUNGSZENTRUM KARRIERE - NACHFOLGE - STRATEGIE

Die Marke Steinbeis steht seit über 30 Jahren für erfolgreichen Wissens- und Technologietransfer. Wir bauen stabile Brücken zwischen Wissen und Anwendung, weil Steinbeis-Mitarbeiter in beiden Welten zuhause sind. Bei Steinbeis steht der konkrete Nutzen für den Kunden oder Partner im Fokus aller Projekte. Unser [Verbund](#) bietet Technologie- und Managementkompetenz aus einer Hand und in einzigartiger Bandbreite. Steinbeis ist Problemlöser und Dienstleister in Beratung, Forschung und Entwicklung sowie Aus- und Weiterbildung für Partner aus allen Bereichen und jeder Größe.

FORSCHUNGSSCHWERPUNKT / KNOW-HOW

- Verkaufstraining
- Training für Führungskräfte und Unternehmer
- Office Management
- Lohnmethode
- Personalberatung
- Unternehmensberatung

ANGEBOTE

Gruppen- und Einzelcoaching

Verkaufstraining

- Erfolgreich akquirieren; Kalt- und Warmakquisition
- Verkaufsbegleitung; aktives Akquisitionstraining
- Vom Techniker zum technischen Verkäufer
- Am Telefon sicher und erfolgreich verkaufen

Training für Führungskräfte und Unternehmer

- Erfolgcoaching für "Technische Führungskräfte und Spezialisten"
- Führungsverhalten und Führungspersönlichkeit
- Gesprächsführung und Verhandlungsgeschick
- Reklamationsmanagement und Konfliktbewältigung
- Persönliche Arbeitstechniken
- Rhetorik und Präsentationstechniken
- Argumentations- und Verhandlungstechniken
- Innovations- und Projektmanagement
- Ihre persönliche Karriere-Strategie - Erarbeiten und Umsetzen!
- EKS-Strategie - Mit der richtigen Strategie zum Erfolg!

Kontakt

Nikolaus Ruppert

Baumhofstr. 7
97828 Marktheidenfeld
Deutschland

<http://www.steinbeis.de/su/869>

Ansprechpartner

Regionen außerhalb BW & RP

Dominik Ammann

Olgastraße 95 - 101
89073 Ulm

Tel.: 0731 173-310
ammann@ulm.ihk.de

Top-Wissenschaft.de

Unternehmen trifft Wissenschaft
Ein Angebot der Industrie- und
Handelskammern in Baden-
Württemberg und Rheinland-Pfalz

Top  Wissenschaft
suchen und finden

Office Management

- Effiziente Chefentlastung
- Selbstmanagement, Problemlösungstechnik, Projektmanagement
- Kommunikations- und Konfliktmanagement
- Delegation und Delegationskontrolle
- Ablage mit System
- Protokoll- und Besprechungstechnik
- Telefontraining im Officemanagement
- Moderation und Präsentation

LöhnMethode

- Grund- und Aufbaueminare
- Das elektronische Planbuch; PC/PDA
- Implementierung der LöhnMethode in die Organisation
- Weitere Informationen hierzu finden Sie auf der Homepage der Löhnmethode.

Personalberatung

- Suche und Auswahl von Führungskräften und Spezialisten im Marktsegment:
Sondermaschinenbau, Steuerungs- und Antriebstechnik, insbesondere
Verpackungsmaschinen
- Coaching und Karriereberatung für Führungskräfte und Manager im Bereich Technik
- Leistungs- und Mitarbeiterbeurteilung, Mitarbeiterbefragungen
- Variable Leistungs- und Entlohnungssysteme

Unternehmensberatung

- Prozessbegleitung bei der Unternehmensnachfolge
- 8-Stunden-Analyse; die Basis für Ihre Erfolgsstrategie
- Unternehmens-, Bereichs- und Abteilungsanalysen mit der Zielsetzung der Optimierung und Effizienzsteigerung
- Stärken-/Schwächenprofile, als Grundlage des Banken-Ratings
- Aufbau- und Ablauforganisation, Optimierung von Abläufen
- Restrukturierung von Unternehmen aus dem Mittelstand, der Weg aus der Krise
- Controlling, Konzeption und Implementierung von Systemen zur langfristigen Ertrags-, Liquiditäts- und Existenzsicherung, Schwerpunkt Vertriebscontrolling
- General Management, Management auf Zeit mit Übernahme von Managementfunktionen mit operativer Verantwortung, Managementcoaching

PROJEKTBEISPIELE

Branchenerfahrung:

Sondermaschinen, insbesondere Verpackungsmaschinen

Elektronik, Automation, Steuerungs- und Antriebstechnik

Automobilzulieferer

Baunebengewerbe

Möbelindustrie

- Coaching und Prozessbegleitung bei der Unternehmensnachfolge im Mittelstand
- Coaching von technischen Führungskräften und Managern zur Unterstützung ihres Persönlichkeitsentwicklungsprozesses
- Mitarbeiterbefragungen, Leistungsbeurteilung von Mitarbeitern und die Einführung von variablen Leistungs- und Entlohnungssystemen
- Einführung einer Unternehmensstrategie mit dem Ziel: Marktführerschaft: **"Spezialist in Packaging Automation"**
- Einführung der Budgetierung und Soll-/Ist-Vergleiche
- Aufbau der Kostenrechnung und monatliche Betriebsergebnisse
- Einführung und Umsetzung einer ertragsstarken, marktorientierten Leistungsorganisation im Produktionsbereich
- Aufbau, Betreuung und Unterstützung von Gesellschaften im In- und Ausland (Umsetzung Marketingkonzeption)
- Projektleitung: Umwandlung einer GmbH in eine AG
- Aufbau Personalmanagement und Controlling
- Umsetzung eines Firmentarifsystems, Eingebungen in eine hauseigene Betriebsvereinbarung
- Zertifizierung nach QS 9000
- Suche nach finanzstarken und strategischen Beteiligungspartnern und Durchführung von Due Diligence
- Umstrukturierung einer Firmengruppe von einer Aktiengesellschaft in eine Personengesellschaft
- Projektleitung: Due Diligence für den Kauf einer neuen Produktionsstätte
- Erfolgreiche Akquisition von Führungskräften und qualifizierten Mitarbeitern
- Interimsmanagement im Mittelstand